



HUB DE NEGÓCIOS E INOVAÇÃO #1 NA AMÉRICA LATINA

www.hd8associados.com.br

COMÉRCIO e SERVIÇOS GLOBAIS

Sede - CSC - Trading
Distribuição regional
TI - BIO - Financeiros
Serviços criativos / P+D

PRODUÇÃO SUSTENTÁVEL

Agronegócios e Alimentos
Renováveis e combustível
Manufatura
Turismo e imóveis

COMBINAÇÃO ÚNICA DE ATRIBUTOS

Confiabilidade e certeza

- Estabilidade - Transparência
- Sustentabilidade - ESG
- Infraestrutura de primeira classe

Facilidade para fazer negócios

- Acesso a mercados e clientes
- Liberdade financeira e incentivos
- Ecossistema de inovação

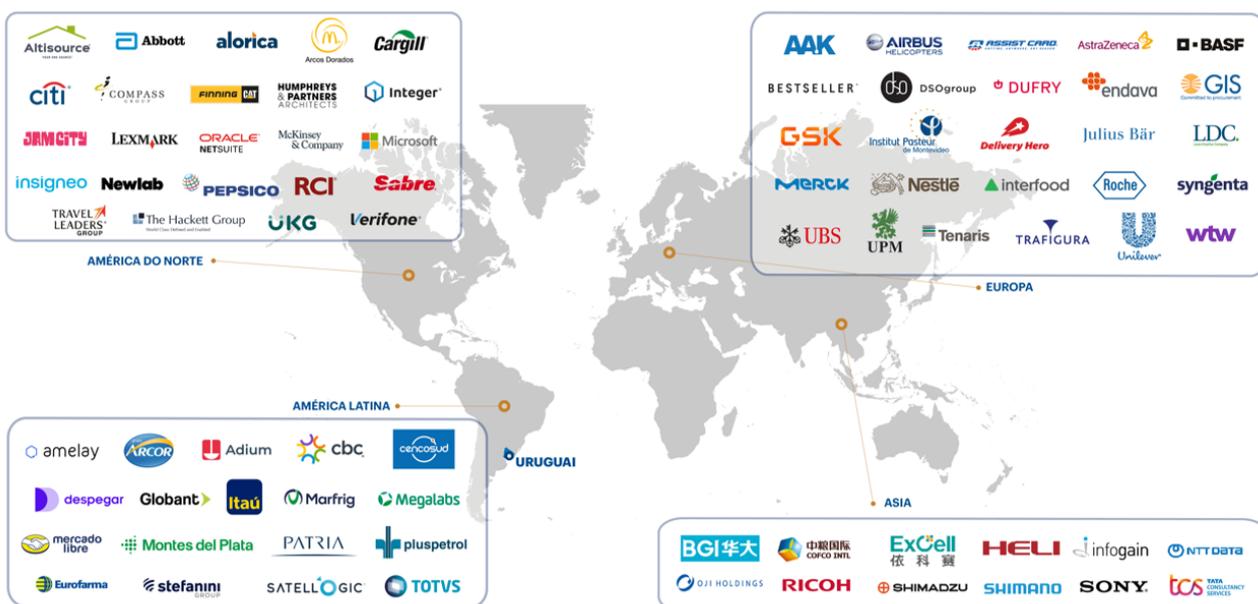
Talento e qualidade de vida

- Plurilingüe - Flexível - Criativo
- Pacífico - Diverso - Seguro

O Uruguai é um país confiável para fazer negócios em uma das regiões economicamente mais atraentes do mundo. Apresenta um clima favorável aos negócios, estabilidade social e política, respeito ao estado de direito e um dos melhores desempenhos em fatores ESG no mundo.

Um sólido histórico institucional e segurança jurídica, benefícios fiscais atraentes, ecossistemas de inovação dinâmicos, qualidade de vida, talentos qualificados e um alto potencial para melhorar a eficiência dos negócios regionais são alguns dos motivos pelos quais as empresas internacionais escolhem o Uruguai como o centro de suas operações na região e no mundo.

Operações do HUB no Uruguai



O Uruguai constantemente ocupa o primeiro lugar na América Latina nos principais rankings internacionais ligados à solidez institucional.

Uruguai na América Latina

 Democracia (Economist Intelligence Unit, 2024) #1	 Estado de direito (World Justice Project, 2024) #1
 Baixa Corrupção (Transparência Internacional, 2024) #1	 Mobilidade social (Fórum Econômico Mundial, 2020) #1
 Liberdades civis (Freedom House, 2025) #1	 Governo Eletrônico (Nações Unidas, 2024) #1

Uruguai e Europa

 Índice de Democracia Noruega Suécia Islândia Suíça Finlândia Dinamarca Irlanda Países Baixos Luxemburgo Alemanha Uruguai #11 Reino Unido Áustria Estônia Espanha República Checa Portugal Grécia França Malta Eslovênia Letônia (Fonte: Economist Intelligence Unit)	 Estado de Direito Dinamarca Noruega Finlândia Suécia Alemanha Luxemburgo Países Baixos Irlanda Estônia Áustria Reino Unido Bélgica Lituânia República Checa Letônia Uruguai #12 França Espanha Eslovênia Portugal Malta Chipre (Fonte: World Justice Project)	 Índice de Corrupção Dinamarca Finlândia Luxemburgo Noruega Suíça Suécia Países Baixos Islândia Irlanda Uruguai #7 Estônia Alemanha Reino Unido Bélgica Áustria França Lituânia Eslovênia Letônia Portugal Chipre República Checa (Fonte: Transparência internacional)	 Libertades Cívicas Finlândia Suécia Noruega Dinamarca Irlanda Luxemburgo Países Baixos San Marino Uruguai #5 Suíça Portugal Eslovênia Bélgica Estônia Islândia República Checa Alemanha Áustria Andorra Chipre Itália Reino Unido (Fonte: Freedom House)
---	--	--	---

OPORTUNIDADES DE NEGÓCIOS E SETORES-CHAVE

Como um **centro de negócios e inovação**, o Uruguai oferece oportunidades e mostra histórias de sucesso com base em dois modelos principais:

Comércio e Serviços Globais

Destinado a centralizar atividades em diferentes plataformas - sedes regionais, trading, logística, serviços corporativos e financeiros, serviços criativos, desenvolvimento de TI, P&D, centros de dados - geralmente combinados, para atender a região, as Américas ou o mundo.

Produção sustentável

Incluindo energia renovável/transição energética, agronegócio, alimentos e outras manufaturas avançadas (por exemplo, produtos farmacêuticos, veterinários, diagnósticos, produtos químicos, pequenos satélites, dispositivos médicos implantados).

Com relação ao modelo do **Centro (Hub) de Serviços Globais**, as empresas geralmente usam e combinam mais de uma das plataformas ou oportunidades de negócios listadas abaixo.

SEDE O Uruguai está avançando em sua visão para consolidar sua posição como sede da América Latina. A qualidade de vida dos expatriados e uma estrutura benéfica para desenvolver atividades de holding geram condições favoráveis para centralizar as principais posições regionais (por exemplo: *Unilever, Arcos Dorados, Pluspetrol*). Além disso, os fundadores de unicórnios regionais e outras empresas relevantes se mudaram com suas famílias para o Uruguai nos últimos anos e facilitaram a migração de executivos.

CENTROS REGIONAIS DE DISTRIBUIÇÃO - Algumas das principais vantagens são os estoques regionais, os prazos mínimos de entrega e o adiamento dos impostos de importação. As operações podem ser apenas de **trânsito** (*cross-docking*) ou incluir diferentes processos de valor agregado de acordo com as necessidades do cliente (diferimento). Para realizar esse tipo de operação e ter acesso aos benefícios fiscais (as mercadorias em trânsito são isentas de taxas alfandegárias e impostos locais), não é necessário estabelecer uma empresa uruguaia. As empresas estrangeiras podem abrir seus próprios centros de distribuição ou operar por meio de operadores logísticos especializados (3PLs). As marcas internacionais de produtos de tecnologia, peças de reposição, vestuário ou produtos farmacêuticos são responsáveis pela maior parte das operações (por exemplo, *Sony, Specialized, Columbia, Astra Zeneca, GSK*).

TRADING (Vendas e aquisições - bens ou serviços) - Ao centralizar essas atividades comerciais no Uruguai (com ou sem a passagem das mercadorias pelo Uruguai), é possível otimizar os serviços e os custos tributários na compra e venda de produtos (as atividades de trading estão sujeitas a menos de 1% de imposto de renda). Isso se aplica tanto às operações de trading dentro da empresa quanto às compras (fornecimento de fábricas ou outros tipos de operações na região). Empresas como *Syngenta, Trafigura, Abbot, CBC ou Arcor* são exemplos de centralização dessas atividades

no Uruguai, com equipes comerciais, de apoio administrativo e de coordenação da cadeia logística.

SERVIÇOS – Os **Centros de Serviços Compartilhados (CSC ou CSG)** são o modelo mais amplo. Pode ser um centro de serviços de suporte ou até mesmo incluir atividades comerciais (trading, compras, vendas, logística) (ex.: *Merck, Ricoh, BASF, Willis Tower Watson, Finning - CAT, Altisource, RCI*). As principais atividades realizadas pelo CSC no Uruguai incluem serviços de cadeia de suprimentos, F&A, RH, controle de fraudes, suporte de marketing, atendimento ao cliente, suporte jurídico, tesouraria, entre outros. Essas atividades podem ser realizadas pelas próprias empresas (os Centros Cativos representam 70% do setor) ou por um fornecedor terceirizado (por exemplo: *TCS, Alórica, Ingenious Americas, Globant*).

O DESENVOLVIMENTO DE TI é uma das principais atividades no Uruguai para várias empresas de tecnologia, como *Sabre, Mercado Libre e Verifone, que fazem parte de um ecossistema de mais de 500 empresas de tecnologia*¹.

O Uruguai também é uma excelente plataforma, com um histórico comprovado, para a prestação de serviços especializados, como por exemplo: **Serviços Financeiros** - incluindo consultores financeiros, capital de risco e fundos de private equity (ex.: *UBS, Insigneo, Kazek, Patria, Allianz*); **Serviços de Arquitetura e Engenharia** (ex.: *Humphreys & Partners*), bem como outros serviços criativos, como **Audiovisual** (ex.: *MediaPro*) e **Videogames** (ex.: *Etermax, Jamcity*).

PESQUISA E DESENVOLVIMENTO (TI & BIO) – O Uruguai tem um poderoso ecossistema de inovação e um setor de tecnologia maduro voltado ao desenvolvimento de soluções de alto valor agregado para os mercados internacionais. Recentemente, as capacidades de inovação para resolver desafios e acelerar o tempo de chegada ao mercado foram fortalecidas com o início das operações do *NewLab* e do *Microsoft Lab (IA/IOT)*. O Uruguai também oferece um ecossistema dinâmico relacionado à biotecnologia, composto por mais de 150 grupos de pesquisa, uma sólida rede de instituições de pesquisa, como o Instituto Pasteur, além de incubadoras que oferecem plataformas tecnológicas de última geração.

Em termos do modelo de **Centro de Produção sustentável**, o Uruguai se destaca por sua competitividade nas cadeias de valor associadas à disponibilidade de recursos naturais, bem como em outras atividades produtivas onde a localização, a qualidade dos recursos humanos e os incentivos fiscais desempenham um papel fundamental.

MANUFATURA - Essas operações são frequentemente combinadas com centros de distribuição regionais e serviços centralizados. As empresas podem optar pelo regime de zona franca ou pelos benefícios de isenção de imposto de renda do regime geral de investimentos, que é reforçado por restituições à exportação (3% a 6% do valor FOB) e pelo regime de admissão temporária de insumos e equipamentos, que os isenta de taxas alfandegárias, entre outros.

¹ O Uruguai é o maior exportador per capita de software da América Latina e 70% das receitas de exportação vêm de soluções entregues a clientes dos Estados Unidos.

Entre as verticais mais importantes, vale a pena destacar o setor de alimentos, especialmente o de ingredientes, que, além das vantagens fiscais, tem acesso a matérias-primas locais de qualidade (por exemplo: *AAK, Mc Cormick, Pepsico, Nestlé*); o setor farmacêutico tanto para a saúde humana (por exemplo: *Megalabs, Eurofarma, Eriochem, Iclos*) quanto para a saúde animal (*Virbac, Koenig, MSD*); o setor de produtos químicos (por exemplo: *Oxiten, Kolt*) e operações de manufatura avançada em dispositivos médicos (por exemplo: *Integer*) ou pequenos satélites (por exemplo: *Satellogic*).

CADEIAS AGRÍCOLAS - O Uruguai tem oportunidades principalmente nos setores de laticínios, carnes, grãos, oleaginosas, frutas, lã e madeira/polpa de celulose, tanto para investimentos em produção primária quanto em processos industriais de primeira transformação. Todas essas cadeias são altamente competitivas e orientadas para a exportação, com acesso aos mercados mais exigentes.

TRANSIÇÃO ENERGÉTICA - Recentemente, o Uruguai se posicionou como um importante ator regional, com oportunidades de investimento e projetos em toda a cadeia de produção/exportação de hidrogênio (H₂) verde (geração eólica/solar, produção de eletrólise de H₂, produção de combustíveis sintéticos, produção de amônia/fertilizante, infraestrutura de armazenamento/gasoduto, frotas de transporte pesado para consumo no mercado doméstico/regional). Os principais fatores da proposta de valor incluem uma matriz de mais de 95% à base de energias renováveis, com alto coeficiente de complementaridade (eólica + solar), acesso a fontes de água e CO₂ biogênico e condições que garantam a continuidade produtiva e logística do negócio. De acordo com o roteiro do governo, o desenvolvimento da indústria de H₂ verde e seus derivados permitirá que as empresas industriais que operam no Uruguai tenham frotas sustentáveis. Dois grandes projetos para 2023 já foram anunciados com vistas à produção de metanol e combustíveis eletrônicos.

Histórias de sucesso

HUB DE SERVIÇOS GLOBAIS		HUB DE PRODUÇÃO SUSTENTÁVEL	
Distribuição regional	HQ - Trading - CSC - Financeiro - TI - P&D - Centros de dados	Agronegócio e alimentos - Produtos químicos - Farmacêutica - Renováveis - Manufatura avançada	

BENEFÍCIOS FISCAIS EXCEPCIONAIS

HUB DE SERVIÇOS GLOBAIS		HUB DE PRODUÇÃO SUSTENTÁVEL	
Distribuição regional	HQ - Trading - CSC - Financeiro - TI - P&D - Centros de dados	Agronegócio e alimentos - Produtos químicos - Farmacêutica - Renováveis - Manufatura avançada	
PORTOS E AEROPORTOS LIVRES 0% de imposto de renda e taxas alfandegárias	LEI DE SOFTWARE 0% de imposto de renda RESOLUÇÃO COMERCIAL 59: Imposto de renda 0,75%	ADMISSÃO TEMPORÁRIA isenção de IVA e taxas alfandegárias REEMBOLSO DO IMPOSTO DE EXPORTAÇÃO 3 a 6% do valor FOB	
LEI DE PROMOÇÃO DE INVESTIMENTOS - LEI DE PARQUES CIENTÍFICOS E INDUSTRIAIS Isenção de até 100% do investimento em pagamentos futuros de imposto de renda			
LEI DAS ZONAS FRANCAS 0% de imposto de renda e impostos alfandegários · 12% de renda pessoal para expatriados			

A estrutura legal e os incentivos fiscais para investimentos foram mantidos ao longo do tempo e apesar das mudanças no governo (os principais regimes estão em vigor há mais de 30 anos), sempre alinhados com as necessidades das empresas.

Alguns desses sistemas são transversais a qualquer tipo de atividade (como é o caso da Lei de Zonas de Livre Comércio e da Lei de Promoção de Investimentos), enquanto outros são mais específicos a um determinado tipo de operação.

O sistema de Portos e Aeroportos Livres é um dos pilares com os quais o Uruguai se posiciona como um centro de distribuição regional para mercadorias em trânsito, que são isentas de tarifas e impostos locais.

A margem comercial para o comércio de serviços ou mercadorias - sem passar pelo Uruguai - é tributada em 0,75% de imposto de renda corporativo, enquanto as exportações de software estão totalmente isentas de imposto de renda.

As atividades de produção destinadas à exportação também podem se beneficiar do regime de admissão temporária que permite a importação de insumos sem o pagamento de tarifas alfandegárias e do regime de restituição de exportação entre 3% e 6% do valor FOB.

A Lei de Promoção de Investimentos permite que até 100% do capital investido seja deduzido de futuros pagamentos de imposto de renda. E a lei de Zonas de Livre Comércio, que se aplica dentro do perímetro de certas estruturas, como parques ou prédios de escritórios, isenta de impostos as empresas criadas ou a serem criadas nessas áreas, enquanto os expatriados podem continuar a contribuir para o sistema de previdência social de seu país e pagar um imposto de renda pessoa física fixo de 12% no Uruguai.



www.hd8associados.com.br

Email: jlgonzalez@hd8associados.com.br

Tel.: + 55 11 97285-8017